



La une du Nouvelliste le lundi, 7 juin 2004

Frère et soeur unissent leurs cerveaux

8D Technologies vise le marché mondial avec ses bornes de stationnement

MARIE-JOSÉE MONTMINY

Montréal

En 1996, le Trifluvien d'origine Jean-Sébastien Bettez a démarré une entreprise de services informatiques. Quatre ans plus tard, sa soeur Isabelle, spécialiste en marketing, s'est associée à son frère informaticien pour orienter 8D Technologies vers le développement de produits. Encore quatre ans plus tard, le frère et la soeur attendent de voir le fruit de leurs efforts sortir des frontières de Montréal.

C'est un projet pilote lancé par la Société en commandite Stationnement de Montréal (SCSM) qui aura permis à 8D Technologies de développer une application concrète à son logiciel Cloud 9. Ce logiciel est en quelque sorte une plateforme générique servant à contrôler les composantes d'un terminal, soit d'une borne, d'un guichet ou

d'un kiosque, par exemple.

Lorsque l'environnement d'exploitation Cloud 9 a été créé et présenté, les clients potentiels ne voyaient pas spontanément comment ils pourraient l'adapter à leurs besoins. Isabelle et Jean-Sébastien Bettez ont donc orienté leur stratégie vers l'élaboration d'une démonstration de ce qui pouvait être fait avec le logiciel.

La Ville de Montréal, via la SCSM, a lancé un appel d'offres pour la conception et l'installation de bornes de paiement de stationnement sophistiquées. On voulait écarter les parcomètres mécaniques et les horodateurs qui commandent aux automobilistes d'afficher dans le pare-brise de leur voiture le coupon de stationnement.

En collaboration avec son partenaire Cale Systems, 8D Technologie a été

Voir **FRÈRE ET SOEUR** en page 2



PHOTO: PC

Isabelle et Jean-Sébastien Bettez, originaires de Trois-Rivières, sont respectivement présidente et chef de la direction, et chef de la direction technologique de l'entreprise 8D Technologies, qui a conçu un système de gestion d'espaces de stationnement qui pourra remplacer avantageusement les traditionnels parcomètres.

FRÈRE ET SOEUR

Suite de la page 1

retenu pour le projet pilote. Le système sans fil développé par la compagnie installée rue de Maisonneuve Ouest a prouvé son efficacité. Les automobilistes garent leur voiture dans un espace de stationnement identifié par un numéro. Ils paient à la borne, en argent comptant ou par carte de crédit, et conservent leur reçu.

Les agents de stationnement voient sur un ordinateur de poche un plan des espaces de stationnement et aperçoivent les automobiles dont le temps de stationnement payé est expiré. L'ensemble du parc de stationnement, les bornes et les applications s'y rattachant sont gérés par une centrale.

Toute cette technologie fonctionne à l'énergie solaire. Comme aucun fil n'est nécessaire à l'installation des bornes, celles-ci peuvent facilement être fixées au ciment. La caractéristique du paiement en temps réel permet pour sa part d'éliminer la fraude. Les transactions effectuées par cartes de crédit sont vérifiées immédiatement par cette technologie sans fil, de sorte que les cartes volées ou expirées sont détectées automatiquement.

Un produit à diffuser

Présentement, une quarantaine de bornes sont installées à Montréal dans la deuxième phase du projet pilote. D'ici peu, les Bettez sauront s'ils pourront procéder au déploiement d'un to-

tal de 500 bornes sur l'île. Évidemment, d'autres villes pourraient adopter la technologie imaginée par les cerveaux de 8D Technologies. Et pas seulement au Québec. Le but des Bettez est d'ailleurs de conquérir le marché mondial.

«On a fait un pas de géant en développant un projet qui marche. On a gagné en crédibilité. Il faut maintenant capitaliser là-dessus. Il faut s'en servir comme levier pour optimiser la commercialisation», formule Isabelle Bettez, qui a étudié en marketing et gestion internationale à l'École des Hautes études commerciales après avoir complété son DEC au Cégep de Trois-Rivières.

Si par le passé le défi de 8D Technologies visait à développer un produit aux lendemains du dégonflement de la bulle technologique, le défi du futur est orienté vers la croissance. Mais une croissance ordonnée. «Il faut gérer ça avec intelligence, garder le cap sur des objectifs clairs et réalistes», considère la présidente de l'entreprise qui emploie une vingtaine de personnes.

C'est par une stratégie d'élaboration de partenariats que 8D Technologies souhaite étendre ses tentacules un peu partout sur la planète. Déjà, dans le créneau des services, l'entreprise a déjà donné de la formation technique en Europe et à Singapour, entre autres. De plus, la technologie Cloud 9 peut être appliquée à une foule d'autres applications de points de vente. ●